

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

عنوان درس: مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی، مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی

www.PnuNews.net

روش تحصیلی/ کد درس: مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۱۵ - ، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۳۹۰۱۴

۱- معیاری مرکب از زمان و نگرش ذهنی، برای ایجاد دوره های زمانی که در آنها وظایف و سایر تعهدات به حداقل خود می رساند، چه نامیده می شود؟

۴. مسافرت

۳. تفریح

۲. گردشگری

۱. فراغت

۲- کدام یک از رویکردهای گردشگری نسبت به سایر رویکردها برتری دارد و می تواند در زمینه های خرد و کلان به کار برد شود؟

۲. رویکرد میان رشته ای

۱. رویکرد نهادی

۴. رویکرد سیستمی

۳. رویکرد اقتصادی

۳- گردشگری بین المللی در درجه اول کدام یک از گزینه های زیر را مورد توجه قرار می دهد؟

۱. مسافرت بین کشورها با فاصله های خیلی طولانی

۲. مسافرت بین کشورهای همسایه

۴. مسافرت های سیاحتی

۳. مسافرت های داخلی

۴- کدام یک از گزینه های زیر به تعریف میدلتون از "سلط سوراخ شده سندروم" اشاره دارد؟

۱. مقصد ها باید سعی نمایند مشتریان فعلی خود را با جاذبه های بیشتر جذب نمایند.

۲. هر کشوری باید سعی در تشویق و ترغیب مردم کشور خود به گردشگری داخلی نماید.

۳. مقصد ها باید بدون توجه به اینکه تعدادی از مشتریان را هرساله در اثر عدم توجه به محل بازار از دست می دهند، مشتریان جدیدی را جذب نمایند.

۴. هر کشوری باید تلاش نماید مردم کشور خود را به گردشگری بین المللی تشویق و ترغیب نماید.

۵- کدام یک از گزینه های زیر از اصول زیر بنایی گردشگری، که بازار یابی خدماتی را از بازار یابی صنعتی متفاوت می سازد، می باشد؟

۴. همگونی

۳. فناپذیری

۲. ملموس بودن

۱. تفکیک پذیری

۶- هماهنگ کردن فعالیتهای بازار یابی داخلی و خارجی، به کدام یک از حوزه های فرایند مدیریت بازار یابی مربوط می شود؟

۲. نظارت و کنترل

۱. تهییه سیستم اطلاعاتی بازار یابی

۴. برنامه ریزی بازار یابی

۳. عملیات بازار یابی

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

عنوان درس: مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی، مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی

www.PnuNews.net

روش تخصصی/ کد درس: مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۱۵ - مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۳۹۰۱۴

۷- فرایندی که در آن افراد اطلاعاتی را که دریافت می کنند به منظور متناسب ساختن با تجسم و تفکر کلی از دنیا، تصفیه می نمایند، چه نامیده می شود؟

۴. عادت

۳. نگرش

۲. ادراک

۱. انگیزش

۸- در گونه شناسی گردشگری، کدام یک از گروههای زیر علاقه دارند فعالیت های جدید را امتحان کنند و با مردم جدید ملاقات کنند و فرهنگ های مختلف را تجربه نمایند؟

۴. افراد مضطرب

۳. افراد مقتضد

۲. نازپوردها

۱. ماجراجویان

۹- کدام یک از عوامل تاثیرگذار خارجی موثر بر انگیزش و خرید در گردشگری، با بیان شرح حال گروههای مختلف مردم با شیوه ای که آنها بدان طریق زندگی می کنند پیش بینی انگیزه های مسافرت آنها و خریدهایشان امکان پذیر می گردد؟

۴. چرخه زندگی

۳. شیوه زندگی

۲. فرهنگ

۱. طبقه اجتماعی

۱۰- کدام یک از مراحل فرایند رفتار خرید مصرف کننده، کوششی است برای ارزیابی مزایایی که یک خدمت یا مقصد ممکن است داشته باشد؟

۲. مرحله تحقیق و درک مطلب

۴. مرحله ارزیابی

۱. مرحله آگاهی

۳. مرحله توسعه نگرش

۱۱- کدام یک از گزینه های زیر در خصوص رفتار سازمانی خریدار صحیح است؟

۲. دستورالعمل معینی برای رفتار خرید وجود ندارد

۱. فرایندی نسبتا ساده اما غیر رسمی است

۴. ارتباط وابسته بین خریدار و فروشنده وجود دارد

۳. یک یا دو نفر در فرایند خرید درگیر هستند

۱۲- "مفهوم از نظر وبستر و ویند، به این معنی است که تمام افراد و گروههایی که در فرایند تصمیم گیری شرکت می کنند کسانی هستند که در هدف ها و خطرات مشترک ناشی از تصمیم گیری سهیم می باشند".

۴. واحد تصمیم گیری

۳. واحد مشارکت

۲. ماهیت بازاریابی

۱. ماهیت خرید

۱۳- "برای بازاریابی متبکرانه لازم است مورد هدف قرار گیرد".

۲. تسهیلات جذاب محلی

۴. بازار قابل دسترس

۱. بازار گردشگری

۳. امنیت

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com
www.PnuNews.net

عنوان درس: مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی، مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی
وشته تحصیلی/ گذ درس: مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۱۵ -، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۳۹۰۱۴

۱۴- توصیف کنندگان گردشگر چه افرادی را "پلنگهای خاکستری" می نامند؟

۱. افرادی که پیش از موقع بازنشسته شده و به سفر علاقمندند
۲. افراد ماجراجویی که به دنبال سفرهای اکتشافی هستند
۳. افراد پولداری که به سفرهای جذاب علاقمندند
۴. افرادی که در جستجوی مکان های جدید غیر معمولی هستند

۱۵- در کدام یک از انواع تقسیم بندی بازار مشتریان، فرض بر این است که مردم درباره انواع تعطیلات یا عرضه داشت های گردشگری موجود نگرش های متفاوتی دارند؟

۱. تقسیم بندی روانشناختی
۲. تقسیم بندی جمیعت شناختی
۳. تقسیم بندی بر اساس ادراک
۴. تقسیم بندی بر اساس کاربرد

۱۶- کدام یک از گزینه های زیر از عناصر اصلی آمیزه بازار یابی (۴ پی) نمی باشد؟

۱. محصول
۲. زمان
۳. قیمت
۴. تبلیغات

۱۷- در درجه اول به اندازه و مصرف بالقوه بازار و مهمتر از آن به میزان و شدت رقابت بستگی دارد." گزینه صحیح را برای کامل کردن عبارت انتخاب کنید.

۱. جذابیت بازار
۲. راهبرد بازار
۳. موقعیت بازار
۴. تمکن بازار

۱۸- آرمان ها و نشانه گاه هایی که یک سازمان آرزو دارد تا در یک مدت معین بدان دست پیدا کند، چه نامیده می شود؟

۱. تاکتیک
۲. راهبرد
۳. تکنیک
۴. هدف

۱۹- وسیله ای که توسط آن یک شرکت می تواند توانایی ها و ضعف های خود را همانگونه که با فرصت ها و تهدیدهای خارجی ارتباط پیدا می کنند، شناسایی نماید، چه نامیده می شود؟

۱. برنامه ریزی بازار یابی
۲. راهبرد بازار یابی
۳. راهبرد بازار یابی
۴. ممیزی بازار یابی

۲۰- هدف کدام یک از راهبردهای رقابتی محوری پورتر مجدوبیت تقریبا کامل در رابطه با یک بخش بازار از طریق توسعه ارتباطات قوی با مشتریان موجود و بالقوه است؟

۱. راهبرد رهبری هزینه
۲. راهبرد تفکیک
۳. راهبرد تمرکزی
۴. راهبرد ساختار

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

عنوان درس: مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی، مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی

www.PnuNews.net

روش تحصیلی / کد درس: مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۱۵ - ، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۳۹۰۱۴

-۲۱- در ماتریس گروه مشاوران بoustون، زمانی که سهم بازار بالا و رشد بازار پایین باشد کدام یک از گزینه های زیر وجود خواهد داشت؟

۴. علامت سوال

۳. ستاره

۲. سگ

۱. گاو شیرده

-۲۲- در شبکه برنامه ریزی فعالیت استراتژیک ماتریس جنرال الکتریک محورها چه چیز را نشان می دهد؟

۲. رشد بازار، جذابیت صنعت

۱. سهم بازار، توانمندی شرکت

۴. موقعیت رقابتی، جذابیت صنعت

۳. موقعیت رقابتی، سهم بازار

-۲۳- زمانی که یک شرکت یا سازمان برآورد می نماید آنچه باید عرضه کند برای شمار محدودی از بخش های بازار سودمند می باشد، کدام یک از راهبردهای زیر کاربرد دارد؟

۲. راهبرد من هم همینطور

۱. راهبرد پیرو

۴. راهبرد رهبری بازار

۳. راهبرد بازاریابی گوشه ای

-۲۴- کدام یک از تکنیک های کمی پیش بینی، شامل کسب نظر و عقیده کارشناسی درباره دیدگاههای آینده برای یک بازار خاص است بدون آنکه کارشناسان با یکدیگر ملاقات کنند؟

۲. تکنیک دلفی

۱. تکنیک برآورد کارمندان فروش

۴. تکنیک برنامه ریزی سناریو

۳. تکنیک عقیده مدیریت ارشد

-۲۵- کدام یک از تکنیک های کمی پیش بینی، شامل پیش بینی تقاضای آینده بر پایه روندهای گذشته می باشد؟

۲. روش های علی

۱. سری های زمانی غیر علی

۴. تجزیه و تحلیل همسانی

۳. شبیه سازی رایانه ای

-۲۶- کدام یک از گزینه های زیر نشان دهنده شیوه های بودجه بندی می باشد؟

۲. شیوه بررسی تقاضا، شیوه درصد فروش

۱. شیوه درصد فروش، شیوه هدف و انجام کار

۴. شیوه بررسی تقاضا، شیوه برابری با رقبا

۳. شیوه برابری با رقبا، شیوه هدف و انجام کار

-۲۷- "عموما جهت ارزیابی ارتباط بین دو متغیر مالی و مقدمتاً به منظور ارزیابی عملکرد کنونی موسسه، هم داخلی و هم با رقبا ، مورد استفاده قرار می گیرد".

۲. نسبت سود به هزینه

۱. بازده سرمایه

۴. تحلیل نسبت

۳. بازگشت سرمایه

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۵ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

www.PnuNews.com

عنوان درس: مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی، مدیریت بازار یابی و تبلیغات جهانگردی

www.PnuNews.net

روش تحصیلی / کد درس: مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۱۵ - ، مدیریت جهانگردی (چندبخشی) ۱۲۳۹۰۱۴

- ۲۸ "تحقیقات بازار یابی درباره وظیفه تولید اطلاعات می باشد در حالی که بر مدیریت جریان اطلاعات برای تصمیم گیرندگان بازار یابی متمرکز می شود".

۲. سیستم پشتیبانی تصمیم گیری DSS

۱. سیستم اطلاعات مدیریت MIS

۴. سیستم پشتیبانی مدیریت ارشد ESS

۳. سیستم اطلاعات بازار یابی MKIS

- ۲۹ کدام یک از گزینه های زیر نشان دهنده اولین مرحله در فرایند تحقیقات بازار یابی می باشد؟

۲. تشخیص و تعریف مشکل

۱. اندیشیدن در خصوص طرح تحقیقی

۴. جمع آوری اطلاعات

۳. بررسی مقدماتی منابع اطلاعاتی

- ۳۰ کدام یک از شیوه های پیمایش متداولترین شکل پیمایش می باشد؟

۲. پیمایش های در محل یا خارج

۱. پیمایش های کلی

۴. پیمایش های تلفنی

۳. پیمایش های پستی