

عنوان درس: برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت استراتژیک پیشرفته

وشیوه تحصیلی/گذاری: مدیریت اجرایی (استراتژیک) - مدیریت بازرگانی گرایش تجارت الکترونیکی، مدیریت بازرگانی گرایش مدیریت استراتژیک، مدیریت بازرگانی گرایش بازرگانی داخلی، مدیریت بازرگانی گرایش کارآفرینی، مدیریت بازرگانی (بازارگانی بین المللی)، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۸۶۷۰

- ۱- رساندن سازمان از یک نقطه به نقطه دیگر را چه می نامند؟

۴. تکنیک

۳. استراتژی

۲. تاکتیک

۱. هدف

- ۲- فرآیندی که بر اساس آن استراتژی ها با بهره گیری از برنامه ها بودجه و رویه ها به اجرا درآمده و عملیاتی می شوند چه نامیده می شود؟

۲. اجرای استراتژی

۱. تدوین استراتژی

۴. ارزیابی و کنترل استراتژی

۳. تعیین اهداف

- ۳- کدام یک از ابعاد تفکر استراتژیک یک تصویر کلی از کسب و کار ایجاد می کند؟

۴. ابعاد ماهیت و ویژگی

۳. بعد کارکردها

۲.

۱. بعد ماهیت

- ۴- کارکرد اصلی تفکر استراتژیک چیست؟

۴. ایجاد بصیرت و فهم

۳. یادگیری دوحلقه ای

۲. نگرش تمام نگیرنده

۱. خلق چشم انداز

- ۵- نتایج تحلیل شکاف و فاصله عملکردی در مدل برنامه ریزی جامع استراتژیک تایلر بیانگر چیست؟

۲. میزان تغییرات هزینه

۱. میزان تغییرات هزینه

۴. میزان شکاف رقابتی با رقبا

۳. میزان فاصله بین نتایج و اهداف

- ۶- در کدام یک از مدل های زیر استراتژی های انتخاب شده ای سازمان تحت تاثیر باورها و ارزش های اجتماعی و همچنین دیدگاه ها و باورهای مدیران پالایش می گردد؟

۴. مدل وايتمن

۳. مدل مینتبرگ

۲. مدل رایت

۱. مدل هیل

- ۷- هدف گام اول در مدل برنامه ریزی استراتژیک براسیون و الستون چیست؟

۲. شفاف سازی الزامات رسمی

۱. تعیین ظرفیت سازمان

۴. توافق با تصمیم گیرندهای کلیدی داخلی یا رهبران سازمانی

۳. شناخت مسائل استراتژیک

- ۸- مدل استراتژی اقیانوس آبی توسط چه کسی ارائه گردید؟

۴. ویلن و هانگر

۳. آلن آفرا

۲. چان کیم و رن مابورن

۱. براسیون و الستون

- ۹- کدام مورد شامل افرادی هستند که از محصولات خدمات بازار فعلی به دفعات محدود استفاده می کنند؟

۲. گروه سوم غیرمشتریان

۱. گروه دوم غیرمشتریان

۴. گروه چهارم غیر مشتریان

۳. گروه اول غیرمشتریان

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت استراتژیک پیشرفته
وشیوه تعلیمی/گذاری درس: مدیریت اجرایی (استراتژیک) - مدیریت بازرگانی گرایش تجارت الکترونیکی، مدیریت بازرگانی گرایش مدیریت استراتژیک، مدیریت بازرگانی گرایش بازرگانی داخلی، مدیریت بازرگانی گرایش کارآفرینی، مدیریت بازرگانی (بازارگانی بین المللی)، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۸۶۷۰

۱۰- کدام مورد قابل تقلید و نسخه برداری هستند؟

- ۱. استراتژی های اقیانوس آبی
- ۲. استراتژی های مربوط به مدل براسیون و الستون
- ۳. استراتژی های مربوط به مدل آفا
- ۴. استراتژی های اقیانوس قرمز

۱۱- کدام یک از اجزای بیانیه ماموریت سازمان بیانگر یک یا چند توانمندی خاص شرکت است که دیگر رقبا فاقد چنین توانمندی هستند؟

- ۱. فناوری
- ۲. فلسفه
- ۳. شایستگی متمایز
- ۴. توجه به تصور مردم

۱۲- برای اینکه یک بیانیه ماموریت به خوبی تنظیم شود باید از کدام موارد زیر پرهیز شود؟

- ۱. محدود و موجز باشد.
- ۲. نشان دهنده ی بایدها و نبایدها باشد.
- ۳. حافظ وضعیت موجود باشد.
- ۴. چراغ راهنمایی برای آینده باشد.

۱۳- درجه ی تنزل یافته و مرتبه نازله واقعیات جهان غرب چه نامیده می شود؟

- ۱. علوم طبیعی
- ۲. علوم مدرنیته
- ۳. واقعیت جهان آخرت
- ۴. واقعیت این جهان

۱۴- کدام مورد ماموریت و چشم انداز استراتژیک سازمان را به نتایج عملکردی ملموس رهنمون می سازد؟

- ۱. تصمیم گیری
- ۲. تعیین اهداف
- ۳. طبقه بندی اهداف
- ۴. تعیین شاخص ها

۱۵- کدام یک از انواع اهداف زیر براساس زمان دسترسی نتایج حاصل از راهکارها و عملیات اجرایی سازمان هستند؟

- ۱. اهداف بلند مدت
- ۲. اهداف میان مدت
- ۳. اهداف کوتاه و بلند مدت
- ۴. اهداف کوتاه مدت

۱۶- کدام مورد بیانگر نتایجی است که سازمان تحقق بخشیدن به آن را در بلندمدت هدف قرار داده است؟

- ۱. اهداف مالی
- ۲. اهداف عملکردی
- ۳. اهداف استراتژیک
- ۴. نیت استراتژیک

۱۷- از انواع شاخص ها کدام مورد نتایج را مورد سنجش قرار می دهد؟

- ۱. شاخص های متقدم
- ۲. شاخص های قضاوتی
- ۳. شاخص های متاخر
- ۴. شاخص های شمارشی

۱۸- "اهداف عملکردی متعدد سازمان باید یکدیگر را تقویت نمایند" این جمله بیانگر کدام یک از گزینه های زیر است؟

- ۱. سازگاری متقدم
- ۲. سازگاری افقی
- ۳. سازگاری عمودی
- ۴. سازگاری متاخر

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت استراتژیک پیشرفته

وشیوه تحصیلی/ کد درس: مدیریت اجرایی (استراتژیک) ۱۲۱۸۲۴۰ -، مدیریت بازارگانی گرایش تجارت الکترونیکی، مدیریت بازارگانی گرایش مدیریت استراتژیک، مدیریت بازارگانی گرایش بازارگانی داخلی، مدیریت بازارگانی گرایش کارآفرینی، مدیریت بازارگانی (بازارگانی بین المللی)، مدیریت بازارگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۶۷۰

۱۹- بازدارنده ها در زبان اسلام چه نامیده می شوند؟

۴. اسراف

۳. الغاو سائط

۲. لهو

۱. تبدیر

۲۰- عوامل اقتصادی در محیط عمومی به چه چیزی بستگی دارد؟

۲. ماهیت و جهت اقتصادی کشوری

۱. نرخ های بهره و تورم

۴. سطح عمومی قیمت ها

۳. منابع موجود

۲۱- تصمیمات دولت در دسترسی به منابعی مانند معادن و غیره در برگیرنده کدام نقش سیاسی دولت در داخل کشور می باشد؟

۲. دولت در نقش مصرف کننده

۱. دولت در نقش رقیب

۴. دولت در نقش عرضه کننده

۳. دولت در نقش قانون گذار

۲۲- کدام مورد به فناوری های جدید و سرعت پیشرفتهای فنی اشاره دارد؟

۲. گسترش رقابت در صنعت

۱. گسترش افقی و رواج توسعه فعالیت ها

۴. ماهیت و میزان تغییرات تکنولوژی

۳. مراحل چرخه حیات صنعت

۲۳- قدرتمندترین نیروی رقابتی پورتر کدام یک از موارد زیر است؟

۲. مشتریان

۱. رقبای موجود

۴. همه ی نیروها از قدرت برابر برخوردارند

۳. تامین کنندگان

۲۴- کدام مورد ساختار مناسب سازمان های بزرگی است که در صنایع همگون و مرتبط با یکدیگر فعالیت می نمایند؟

۴. ساختار بخشی

۳. ساختار ماتریسی

۲. ساختار ساده

۱. ساختار وظیفه ای

۲۵- تعریف "مجموعه باورها و انتظارات و ارزش های اکتسابی و مورد پذیرش اعضای یک سازمان که از یک نسل به نسل دیگر کارکنان منتقل می شود" مربوط به کدام مورد می باشد؟

۴. ساختار سازمانی

۳. مدیریت سازمانی

۲. فرهنگ سازمانی

۱. سیاست سازمانی

۲۶- کدام گزینه زیر یک فرآیند اجتماعی و مدیریتی بوده که به وسیله آن افراد و گروه ها نیازها و خواسته های خود را از طریق تولید و عرضه و غیره تامین می کنند؟

۲. بازاریابی اجتماعی

۱. بازاریابی مجازی

۴. بازاریابی

۳. تصمیم گیری برای خرید

۱۳۹۸/۱۰/۰۱

۱۳:۳۰

کارشناسی ارشد

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: برنامه ریزی استراتژیک، مدیریت استراتژیک پیشرفته

وشیه تحصیلی / کد درس: مدیریت اجرایی (استراتژیک) ۱۲۱۸۲۴۰ - مدیریت بازرگانی گرایش تجارت الکترونیکی، مدیریت بازرگانی گرایش مدیریت استراتژیک، مدیریت بازرگانی گرایش بازرگانی داخلی، مدیریت بازرگانی گرایش کارآفرینی، مدیریت بازرگانی (بازرگانی بین المللی)، مدیریت بازرگانی (بازاریابی) ۱۲۱۸۶۷۰

۲۷- در کدام روش از تصمیم گیری مدیران ارشد سازمان فرآیند تصمیم گیری و انتخاب استراتژیک را به واحدهای سازمان محول می نمایند تا این واحدها با ابتکار عمل خود اقدام نمایند؟

- ۱. تصمیم گیری به روش بالا به پایین
- ۲. تصمیم گیری به روش پایین به بالا
- ۳. تصمیم گیری به روش همکاری متداول
- ۴. تصمیم گیری به روش همزمان

۲۸- برای طبقه بندی ذی نفعان سازمان در فرآیند تدوین استراتژی از چه روشی استفاده می شود؟

- ۱. کنترل شدید بر منابع اولیه مورد نیاز سازمان
- ۲. تحلیل قدرت و تمایل
- ۳. تصویب قوانین و مقررات تجاری
- ۴. کنترل بر منابع تامین مالی سازمان

۲۹- استراتژی های محافظه کارانه در برگیرنده کدام یک از استراتژی های زیر است؟

- ۱. استراتژی WO
- ۲. استراتژی SO
- ۳. استراتژی WT
- ۴. استراتژی ST

۳۰- ماتریس SWOT در کدام مرحله از چهار چوب جامع تدوین استراتژی کاربرد دارد؟

- ۱. مرحله ورودی
- ۲. مرحله شروع
- ۳. مرحله تصمیم گیری
- ۴. مرحله تطبیق و مقایسه

شماره سوال	پاسخ صحیح	وضعیت کلید
۱	ب	عادی
۲	ب	عادی
۳	ب	عادی
۴	الف	عادی
۵	ب	عادی
۶	ب	عادی
۷	د	عادی
۸	ب	عادی
۹	ب	عادی
۱۰	الف	عادی
۱۱	ب	عادی
۱۲	ب	عادی
۱۳	د	عادی
۱۴	ب	عادی
۱۵	ب	عادی
۱۶	ب	عادی
۱۷	ب	عادی
۱۸	ب	عادی
۱۹	ب	عادی
۲۰	ب	عادی
۲۱	د	عادی
۲۲	د	عادی
۲۳	الف	عادی
۲۴	الف	عادی
۲۵	ب	عادی
۲۶	د	عادی
۲۷	ب	عادی
۲۸	ب	عادی
۲۹	الف	عادی
۳۰	د	عادی